

初心者からベテランまで“あきらめない心”を育てます！

# トップ営業マン直伝！

## すぐに実践で使える営業ノウハウの極意

### ～大きな成果に繋がる小さなヒント～

経営環境が今までになく厳しい時代、営業が強い企業こそが生き残りの条件と言われます。若手から中堅営業パーソン・営業所長・営業部課長の皆様で、「営業の成果が上がらない」、「決定率の高い商談スキルを身に付けたい」、「若手への効果的な指導方法を知りたい」という方におすすめです。毎回、参加された方から「このノウハウなら明日からすぐに使える」と高い評価を頂いております。

#### カリキュラム

1. そもそも営業マンの存在価値とは  
営業職は選ばれし専門職である。
2. 一流営業マンと二流営業マンはココが違う  
話材の使い方次第でお客様は興味を示す。
3. 一流営業マンが実践している4つのポイント  
売れる商談にはコツがある。
4. ヒト・モノ・コトをいかにして売っていくか  
自分が売っている商材を徹底的に分析しよう。
5. 日頃から持つべき営業の心構えとは  
普段考えていることが本番に出る。
6. 訪問前に整えるべき営業の心構えとは  
いざ出発、その前に意識すべき事。
7. 顧客心理をよく知ろう  
お客様の事前期待に応える営業がホンモノ。
8. 使える営業の心理学  
ハードなネゴシエーション場面での切り札。
9. クロージングはゴールではない  
売ったら売りっ放しの営業は行き詰まる。

#### 講師

営業コンサルタント 浦上 俊司 氏

立命館大学卒業後、リクルートグループに入社。平成2年、倉敷紡績(株)の人材開発事業部からヘッドハンティングされ、教育研修プログラムの営業として参画する。その後、学習教材のセールスマンに転身。独自のセールススタイルを構築し、全国ランキング1位を獲得。すぐにあきらめない粘り強い営業で、「新規開拓の鬼」と異名をとる。平成7年に独立。企業向け研修(営業マン研修、管理職研修、中堅社員研修、若手社員研修 など)各種セミナー、講演など多方面で活躍中。

#### 【著書】

『ストーリーでよくわかる！新規開拓営業の鉄則』『仕事がデキると言われている人が必ずおさえている 新規開拓営業の鉄則』



【日時】 2021年2月10日(水) 10:00～16:30

【会場】 東京セミナールーム(コレド室町3「室町ちばぎん三井ビルディング」15F 多目的ホール)

**オンライン (Zoom) での開催に変更になりました**

【定員】 16名(お申込先着順)

【受講料】 会員：24,200円 一般：29,700円 消費税込(資料代含)

※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます。

弊社ホームページからお申込みいただけます。

ちばぎん総研 セミナー

検索

参加申込み

F A X 043-351-7440 (24時間受付)

●お申込み

下記に必要事項をご記入のうえ、上記番号まで FAX して下さい。

なお、お申込者が 10 名未満の場合は、中止とさせていただく場合がございます。ご了承ください。

ちばぎん総研 2/10(水)「すぐに実践で使える営業ノウハウの極意」参加申込書			
貴社名		○で囲む	総研会員・非会員
ご住所	<b>オンライン (Zoom) での開催に変更になりました</b>		
電話番号			
F A X			
所属・役職			

受講者の方々へのお願い

- マスク着用での受講をお願いいたします。当日はマスクをお持ちください。
- 受付時に検温を実施いたします。37.5 度以上の熱のある方や具合の悪い方は、受講をご遠慮ください。

【受講料のお支払方法】

●自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月 5 日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を自動引落しいたします。なお、請求書・領収書が必要な場合は下記に○をお付け下さい。

請求書要  領収書要

●自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をお送りいたしますので、開催日の前日までに指定口座へお振込み願います。（振込手数料はご負担願います。）

\*受講取消しの場合の受講料のお取扱い

受講お取消しの場合は、セミナー開催日前日午後 5 時までにご連絡（電話または FAX）下さい。事前のご連絡なく、ご欠席の場合は、受講料を頂戴いたしますので予めご了承ください。

■講演の録音、録画はご遠慮願います。

\*個人情報の利用目的

- ①商品やサービス等のお申込受付のため。
- ②商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求を行うため。

なお、個人情報の利用目的の詳細につきましては、当社ホームページの個人情報保護宣言をご覧ください。

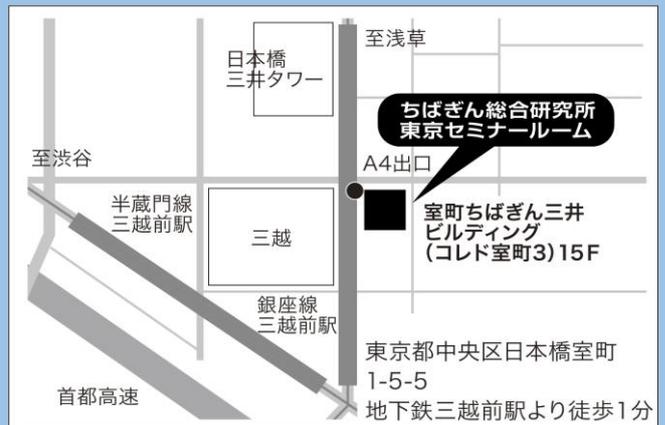
ホームページからもお申込みいただけます

ちばぎん総研 セミナー

検索



会場案内図



駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

〈お問い合わせ先〉

株式会社ちばぎん総合研究所 経営コンサル第二部  
TEL: 043-351-7430 FAX: 043-351-7440  
ホームページ: <https://www.crinet.co.jp/>