

# ～お金をかけずに地元客をがっちりつかむ～ 地元密着型の集客・営業術

本セミナーは、大手企業の成功事例ではなく、講師自身が実際に客として体験した小さなお店の事例や、コンサルタントとしてサポートした800店舗以上の事例、「地元客を集客する具体例」「実践的ノウハウ」「明日から使えるネタ」などについてお話いたします。

また、広告費をかけなくても、割引をしなくても、お金をかけずに地元顧客をファンにする方法を、分かりやすくお伝えいたします。

この機会に、是非ご参加ください。

## こんな方でお悩みの方

- 立地が悪くて集客できない
- 商品には自信があるのに売れない
- 値引きしてもお客様が来ない

**オススメです！！**

## 講師 株式会社 i i 代表取締役 上久保 瑠美子 氏



1978年、青森県十和田湖町生まれ。

広告代理店の営業を経て、2005年、株式会社ベンチャー・リンクに入社。コンサルタントとして、女性専用30分フィットネス「Curves(カーブス)」の創業に携わる。また、フランチャイズビジネスの事業展開・ノウハウ開発・ナレッジマネジメント(知的財産の共有と蓄積)・700店舗以上の事例分析や研究などを行った。さらに脳科学・心理学・NLP・コーチングを学び、独自のセールスコミュニケーションを培った。

2009年、株式会社 i i を設立。豊富な飲食店での経験と、得意の営業力を活かし、主にサービス業の集客サポートや、売れる営業マン・販売員の育成をテーマに、全国各地で講演を行っている。

【日時】 2020年8月24日(月) 13:30～15:30

【会場】 ちばぎん総研 稲毛セミナールーム

(JR稲毛駅東口徒歩1分、こみなと稲毛ビル4階、1階千葉銀行稲毛東口支店 裏面案内図参照)

※駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮下さい。

【受講料】 会員：無料 一般：5,500円(消費税込)

【定員】 40名(お申込先着順)

お申込は次頁をご利用ください。弊社ホームページからもお申込みいただけます。

参加申込み

F A X 0 4 3 - 3 5 1 - 7 4 4 0

※切らずにこのままFAXしてください。

2020年8月24日(月) 13:30 開講「地元密着型の集客・営業術」			
貴社名		○で囲む	総研会員・会員外
ご住所	〒	会員番号	
電話番号		お申込 責任者	部署・役職名
FAX番号			氏名
部署・役職名		受講者名(ふりがな)	

受講者の方々へのお願い

- マスク着用での受講をお願いいたします。当日はマスクをお持ちください。
- 受付時に検温を実施いたします。37.5度以上の熱のある方や具合の悪い方は、受講をご遠慮ください。

■お申込み方法

- ・本申込書をFAXでお送り下さい。受講票を郵送いたしますので、当日会場受付にご提出ください。なお、開催日1週間前になっても受講票が届かない場合はご連絡下さい。
- ・会員以外の方は請求書をお送りしますので、開催日前日までに受講料をお振込みください。
- ※振込手数料はご負担下さい。領収書は発行いたしませんので、「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。
- ※受講料の払い戻しはいたしかねますので、ご都合の悪くなった場合は、代わりの方のご参加をお願いいたします。

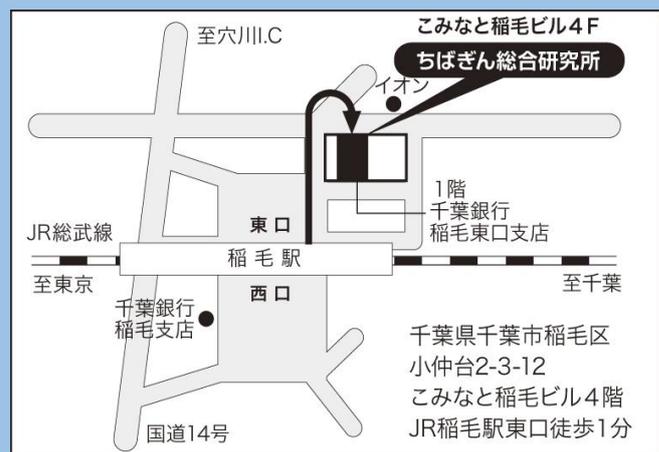
■本申込書にご記入いただいた個人情報は、以下の利用を目的とします。

- ①商品やサービス等のお申込受付のため。
- ②商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求を行うため。

なお、個人情報の利用目的の詳細につきましては、当社ホームページの個人情報保護宣言をご覧ください。

■講演の録音・録画はご遠慮願います。

稲毛セミナールーム 案内図



駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

〈お問い合わせ先〉

株式会社ちばぎん総合研究所 経営コンサル第二部  
TEL:043-351-7430 FAX:043-351-7440  
ホームページ: <https://www.crinet.co.jp/>

こちらのQRコードから  
ホームページへアクセスできます。

