

# 目標達成に必要な考え方・行動理念を一新する 目標必達の哲学

営業マンは売上目標を必達する役割を担っています。

本講座では、目標達成に必要な考え方・行動理念を抜本的に見直し、目標達成のための哲学を学ぶとともに、何のための今の仕事であるのか、自身と会社の将来像をマッチングさせ、10年後のあるべき姿にまで言及します。

30年の営業及び16年の営業部長経験で学んだことを、独自の角度から20冊のノートにまとめあげた、その手法を、是非この機会に聞いてみてください。

## 主な内容

1. 夢と目標の違い
2. 努力目標と必達目標の誤解
3. 売上必達の8つのセオリー
4. 実行計画に落とし込むには
5. 考え方・行動計画の抜本的な見直し手法
6. 自身の3・5・10年後の姿とは

## 講師 株式会社オーデコジャパン 代表取締役 後藤 裕人 氏



1958年生まれ、静岡県出身。実家の経済的事情から専修大学二部入学と同時に上京し、教育教材会社の代理店に入社。幼児教材販売に従事。当初は全く売れなかったが、10か月後、一気にトップセールスマンになり、9年間で2億円の収入を得る。その後、3社で16年間、営業部長を務め、低迷していた営業成績を立て直す「営業再生請負人」として手腕を発揮。47歳で独立。読書は6千冊、営業・管理術をまとめた手帳は百冊を超え、独立後はそのノウハウを駆使して、中小企業の営業顧問として営業支援や営業マン教育を行う。独自理論に基づいた研修・講演セミナーは千回を超える。特に営業研修はリピート率98%を誇り、受講後、売れる営業マンが続出。延べ8000人を超える営業マンと密に接する中で、営業・管理職のあるべき姿を体系化する。

著書に『営業マンは手帳より100円ノートを持ちなさい』『営業マンはプレゼンするな！』がある。

【日時】2021年10月25日(月) 14:00~16:00

【会場】ちばぎん総研 稲毛セミナールーム 又は Zoom(ウェビナー)

(JR稲毛駅東口徒歩1分、こみなと稲毛ビル4階、1階千葉銀行稲毛東口支店 裏面案内図参照)

※駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮下さい。

【受講料】**会員：無料** 一般：5,500円(消費税込)

【定員】**稲毛会場：20名** 1社につき2名様まで ・ **Zoom(会員限定)：20名**

弊社ホームページからお申込みいただけます。

ちばぎん総研 セミナー

検索

# ホームページからのお申込みは

<https://www.crinet.co.jp/cgi-bin/seminar/apply1.cgi>

ちばぎん総研 セミナー

検索



※Zoomによる視聴をご希望の方は、ホームページからお申込みください。

FAX 043-351-7440		※切らずにこのまま FAX してください。	
会場参加申込書 2021年10月25日(月) 14:00 開講「目標必達の哲学」			
貴社名		○で囲む	総研会員・非会員
ご住所	〒	会員番号	
電話番号		連絡担当者	所属・役職
FAX		氏名	
所属・役職		受講者名 (ふりがな)	

## ■会場参加 お申込み方法

本セミナーのお申込みにつきましては、下記①、②いずれかの方法により、お申込みください。

- ① 弊社ホームページ：「●会場参加お申込み」をクリックすると、お申込フォームが表示されます。
- ② FAX：上の「会場参加申込書」にご記入のうえ、FAX(043-351-7440)でお申込みください。

・開催日1週間前になっても受講票が届かない場合はご連絡下さい。

・会員以外の方は請求書をお送りしますので、開催日前日までに受講料をお振込みください。

※振込手数料はご負担下さい。領収書は発行いたしませんので、「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

※受講料の払い戻しはいたしかねますので、ご都合の悪くなった場合は、代わりの方のご参加をお願いいたします。

## ■Zoomによる視聴(会員限定) お申込み方法

・弊社ホームページ：「●Zoom 視聴申込み (会員限定)」をクリックし、画面に表示された URL または QR コードから事前登録を行うと、Zoom ウェビナーへの参加案内メールが届きます。

当日は参加案内メールの「ウェビナーに参加」をクリックし、ご参加ください。講演開始15分前から、ご参加いただけます。

・Zoomによる視聴申し込み方法は弊社ホームページからのみとなります。

・視聴には、ご自身のパソコンやスマートフォン、タブレットをご用意ください。

・受講票はお送りいたしません。

・著作権保護のため、画面を投影してのご利用など、お申込者ご本人以外の視聴はご遠慮ください。

■お申込みの際にご記入いただいた個人情報は、以下の利用を目的とします。

- ① 商品やサービス等のお申込受付のため。
- ② 商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求を行うため。

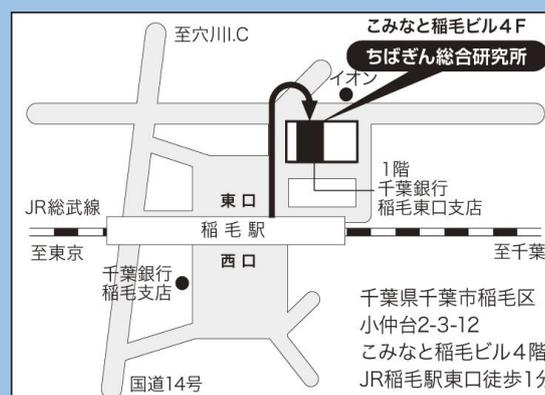
なお、個人情報の利用目的の詳細につきましては、弊社ホームページの個人情報保護宣言をご覧ください。

■講演の録音・録画はご遠慮願います。

〈お問い合わせ先〉

株式会社ちばぎん総合研究所 経営コンサル第二部  
TEL:043-351-7430 FAX:043-351-7440

## 稲毛セミナールーム 案内図



駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。