

ちばぎん総研 セミナーのご案内

新入社員のための 「営業部門」基礎コース

新入社員がこれから営業をするにあたり、最初に何を学ぶかで、その後の実力に大きな違いが出てきます。そこで、トップセールスの思考法を知ることは、とても大切です。

この研修では、営業として仕事を進めていくための基本を身につけていただくほか、トップセールスは必ず身につけている「聴き方」と「質問力」についての重要性も学びます。また、現場で断られることへの恐れを克服する方法についても、お伝えいたします。

プログラム

1. あなたの営業に対する不安は何ですか？
今の不安を分かち合う
意識の重要性を知る
2. 営業とはとても素晴らしい仕事！
どんな世の中になっても営業はなくなる
やりがいを持てる最高の仕事
人のお役に立つとは？
3. トップセールスが実践していること
トップセールスが無意識にしていること
コンフォートゾーンについて
4. 聴く技術の3大ポイント
話し上手より聴き上手に
聴く技術は訓練が必要！
5. 質問力を意識してみよう！！
質問法を使い分ける
トップセールスは質問上手
6. 現場で断られる恐怖を克服する
7. 明日から現場で実践する行動コミットメント
今日の学びを振り返る
あなたの何を明日から変えますか？

講師

(株)セルフ・インプルーブ 代表取締役
和田 勉 氏



京都府立大学を卒業後、大手製薬メーカー 三共(株)で営業を担当し、好業績をあげて会社に貢献する。その間の様々な経験から、心理学、NLP、コーチング、仏教、東洋哲学、禅、武道を学ぶ。

その後、東証1部上場メーカーの三井化学(株)に転職。子会社の支店長時代の学びを活かすことで、全国営業トップ支店となり、その成果が認められ、全国営業統括と社内営業研修を任される。2013年末に同社を退職し、(株)セルフ・インプルーブを設立。モチベーションアップ、プレゼンテーション、営業スキルアップ、タイムマネジメント、組織の活性化などを得意としている。

【日時】 2022年6月7日(火) 9:30~16:30

【会場】 ちばぎん総研 稲毛セミナールーム 【定員】 20名 (お申込先着順)

(JR稲毛駅東口徒歩1分、こみなと稲毛ビル4階、1階千葉銀行稲毛東口支店 裏面案内図参照)

※駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮下さい。

【受講料】 会員：24,200円 一般：29,700円 消費税込 (資料代含)

※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます。

<特典> 本年度、当社主催の新入社員研修を受講された方は受講料20%割引でご受講いただけます。(1社2名以上ご参加の場合の10%割引との併用は出来ません)

ホームページからのお申込みは
<https://www.crinet.co.jp/cgi-bin/seminar/apply1.cgi>

ちばぎん総研 セミナー

検索



お申込方法のご案内

1. 弊社ホームページからお申込みください。「ちばぎん総研 セミナー」でご検索ください。
 2. お申込み後、ご連絡担当者あてに確認メール（自動返信）が届きます。
- FAXでお申込みの場合は、下記参加申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXして下さい。FAX確認後、ご連絡担当者あてに確認のお電話をいたしますので、ご了承ください。

お申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料のお支払方法

●自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月5日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を引き落としいたします。請求書を連絡担当者宛にご郵送します。※領収書が必要な方は別途ご連絡ください。

●自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をご郵送いたしますので、開催日前日までに指定口座へお振込みください（振込手数料はご負担願います）。※領収書は発行いたしません。「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

★受講キャンセルの場合の受講料のお取扱い

開催当日のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。

講演の録音、録画はご遠慮願います。

【お問い合わせ先】

株式会社ちばぎん総合研究所 経営コンサル第二部
TEL: 043-351-7430 FAX: 043-351-7440
ホームページ: <https://www.crinet.co.jp/>

受講者の方々へのお願い

- マスク着用での受講をお願いいたします。当日はマスクをお持ちください。
- 受付時に検温を実施いたします。37.5度以上の熱のある方や具合の悪い方は、受講をご遠慮ください。

稲毛セミナールーム案内図



駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

【参加申込書】6/7(火)「新入社員のための「営業部門」基礎コース」 FAX 043-351-7440

貴社名			○で囲む	総研会員・非会員
ご住所	〒		会員番号	
電話番号		連絡担当者	所属・役職	
FAX			氏名	
所属・役職		受講者名（ふりがな）		

* 個人情報の利用目的 ①商品やサービス等のお申込受付のため。 ②商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求を行うため。 なお、個人情報の利用目的の詳細につきましては、弊社ホームページの個人情報保護宣言をご覧ください。