

令和時代の 部下育成術の極意

部下のやる気を高める環境づくり

部下の心理的安全性を担保し、モチベーションを上げるスキルを学ぶ

セミナーのポイント

1. 部下を育成することの真意
を理解、**管理職のやりがい**
をより深く実感する

管理職次第で上がる！
組織全体のパフォーマンス向上

2. 「**心の支援**」と「**スキル指導**」
の違いを理解し、効果的な指導
力を身につける

多様な部下の個別ニーズにマッチした
適切な対応で成果を最大化

3. 部下の**心理的安全性**を担保す
るコミュニケーション術の考
察と徹底演習

部下のモチベーションを引き上げる
具体的スキルを習得

講師



大軽 俊史 氏
ビジネスディベロップサポート
代表

同志社大学商学部卒。マーケティング企画会社での営業企画を経て、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事し、平成20年独立。コンサルタント歴は20年以上、研修・講演日数は2,500日を超える。事業戦略からマーケティング・組織・人事という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する数少ないコンサルタント。「理論・情・礼儀であらゆるステークホルダーより信頼される人材を養成する」ことを指導モットーとしている。笑顔・情熱・理論で社員のやる気に火をつけるパッションクリエーターとして、各方面より信頼を得ている。近年ではオンライン対応を含め、年間200日以上研修・講演を担当。

主な内容

あなたの職場では？

- ・職場の朝の雰囲気は？
- ・会議やミーティングの雰囲気は？
- ・職場の雰囲気は上長次第！

部下は上司に『心の支援』を求めている！

- ・本セッションにおける3つの投げかけ【討議】
- ・自己体験論の重要性
- ・「OJT機能」と「メンタリング機能」2つの領域

部下のモチベーションは管理職次第である

- ・あなたのモチベーションは？【討議】
～心理的安全の一種でもある、ブレインストーミングの薦め～
- ・モチベーション理論からの考察
- ・心理的安全からモチベーションが向上する
- ・モチベーションの向上に成功した様々な管理職の事例紹介

多様な部下（Z世代や年上の部下など）にも通じる メンタリングコミュニケーション機能とは？

- ・メンタリング機能とは？～心理的安全の一種～
- ・メンタリング機能の具体例 ～明日から早速実践しましょう！～

業務ノウハウを伝授するOJT教育のツボ

- ・人材育成3つの手段とOJTの有効性
- ・基本の5ステップとフォーマットの有効活用
- ・OJTで自発的人材を育てる2つのポイント

令和型＝新時代のコミュニケーション 自立型部下を生み出すコーチングの本質

- ・コーチングの定義
- ・従来型の「ティーチング」との相違点

コーチングスキル① 話の聴きだし方

- ・聴くスキルのポイント
- ・徹底演習【ロールプレイング】

コーチングスキル② 質問のスキル

- ・質問力の意義と質問スキルのご紹介
- ・徹底演習【ロールプレイング】

2024年**11月25日**(月)
9：30～16：30

会場 稲毛セミナールーム（案内図裏面）

受講料 会員：24,200円 消費税込（資料代含）
一般：29,700円 消費税込（資料代含）

※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます

定員 30名

※申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただきます



お申込方法のご案内

01 

弊社ホームページ、セミナー予定表からお申込みください。

ちばぎん総研 セミナー



<https://www.crinet.co.jp/seminar/>



02 

お申込後、確認メールを配信（自動配信）いたしますので「@crinet.co.jp」からのメールが受信できるように設定をお願いいたします。

※確認メールが届かない場合、お申込みが当社に届いていない場合が想定されますので、お手数ですが当社へ別途ご確認ください。

03 

受講票、請求書をご連絡担当者宛にご郵送いたします。

※お申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料のお支払方法

自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月5日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を引き落としいたします。

請求書を連絡担当者宛にご郵送します。

※領収書が必要な方は別途ご連絡ください。

自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をご郵送いたしますので、開催日前日までに指定口座へお振込みください（振込手数料はご負担願います）。

※領収書は発行いたしません。「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

注意事項

- ✓ **講演の録音、録画はご遠慮願います。**
- ✓ 開催当日のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。
- ✓ 37.5度以上の熱のある方や具合の悪い方は、受講をご遠慮ください。

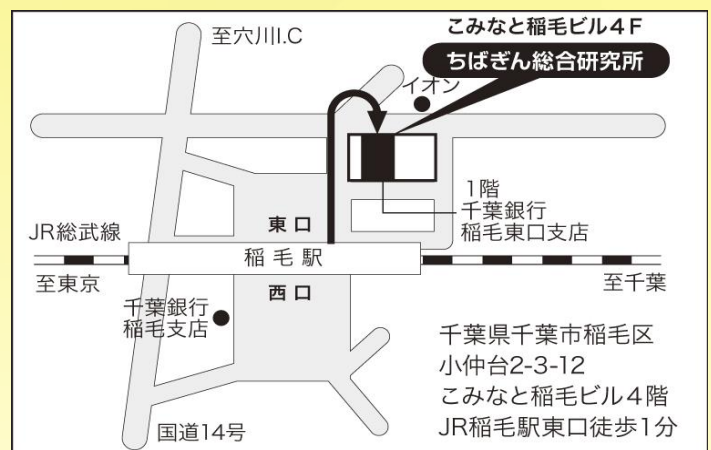
お問い合わせ先

株式会社ちばぎん総合研究所
経営コンサル第二部

TEL: 043-351-7430

ホームページ:<https://www.crinet.co.jp/>

稲毛セミナールーム案内図



駐車場はございません。お車でのご来場はご遠慮ください。



弊社ホームページからメールマガジンにご登録いただくと、いち早くセミナーの予定をお届けします！ぜひご登録ください。

<https://www.crinet.co.jp/mailmagazine/>

