

成果直結!

交渉力・折衝力 強化セミナー

Win-Win交渉からWin-Lose交渉まで、交渉のメカニズムを徹底説明!
明日から使える!交渉スキルを徹底演習!!

セミナーのねらい

- 相手の意図を的確に読み取る力や、自分の意見・要求を効果的に伝える能力向上
- 双方の利害を調整しながら解決策を見出す、問題解決能力の向上

実際の業務の成果を上げることを目指します!

講師



葛西 伸一 氏

株式会社メンター・クラフト
代表取締役

大学卒業後、大手エレクトロニクス
商社に勤務。その後伊藤忠テクノサ
イエンスグループ(現伊藤忠テクノ
ソリューションズ)で営業・企画・
マネージャーの経験を経て、2007年
4月に株式会社メンター・クラフト
を設立。「育てる人を創る」を掲げ、
人材開発業界に参入。企業が市場で
生き残るためには、管理職や中堅社
員がマネジメント能力とリーダー
シップ能力を高めることが最優先で
あると考え、様々なプログラムを開
発。現在では、受講者が仕事現場で
実践できる研修を主眼におき、20種
類以上の研修プログラムをデリバリ
している。

主な内容

概念編

交渉のメカニズムを学ぶ

- ペリーの開国交渉とビジネス交渉
- 100万円争奪ゲーム【演習】
- Win-Win交渉とWin-Lose交渉の違い

実技編

交渉で成果を得るための実践スキルを獲得する

- 中古車売買の交渉ロールプレイ【演習】
- 交渉における重要ポイントを学ぶ
- 自分自身の交渉の強みと弱点を分析する

交渉で成果をあげる7つのテクニック

- 時間管理とゴール設定
- 情報管理と信頼関係
- 心理戦術(アンカーリング)と駆け引き
カードとBATNA

Win-Win交渉の考え方

- 第三の選択肢と知恵を使って問題を解決する
- 信頼関係は交渉における最強の武器である

2025年4月17日(木)

9:30~16:30

会場 稲毛セミナールーム

受講料 会員:24,200円 消費税込(資料代含)
一般:35,200円 消費税込(資料代含)
※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます

定員 30名

※申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただきます

ホームページからお申込みください

ちばぎん総研 セミナー 🔍 検索



お申込方法のご案内

01 

弊社ホームページ、セミナー予定表からお申込みください。

ちばぎん総研 セミナー  検索 <https://www.crinet.co.jp/seminar/>



02 

お申込後、確認メールを配信（自動配信）いたしますので「@crinet.co.jp」からのメールが受信できるように設定をお願いいたします。

※確認メールが届かない場合、お申込みが当社に届いていない場合が想定されますので、お手数ですが当社へ別途ご確認ください。

03 

受講票、請求書をご連絡担当者宛にご郵送いたします。

※お申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料のお支払方法

自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月5日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を引き落としいたします。

請求書を連絡担当者宛にご郵送します。

※領収書が必要な方は別途ご連絡ください。

自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をご郵送いたしますので、開催日前日までに指定口座へお振込みください（振込手数料はご負担願います）。

※領収書は発行いたしません。「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

注意事項

- ✓ 講演の録音、録画はご遠慮願います。
- ✓ 開催当日のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。
- ✓ 37.5度以上の熱のある方や具合の悪い方は、受講をご遠慮ください。

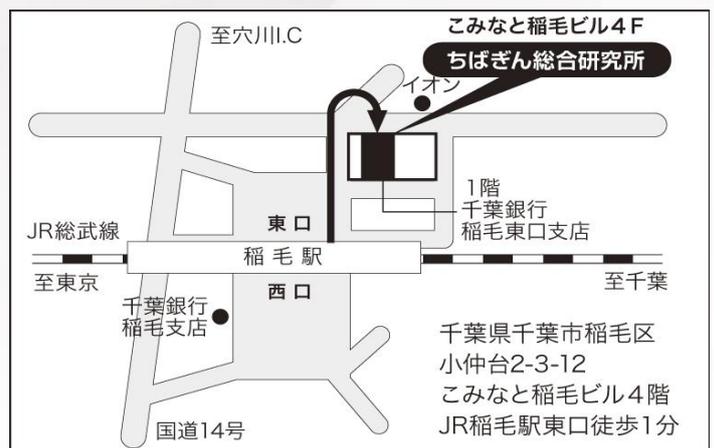
お問い合わせ先

株式会社ちばぎん総合研究所
経営コンサル第二部

TEL: 043-351-7430

ホームページ:<https://www.crinet.co.jp/>

稲毛セミナールーム案内図



駐車場はございません。お車でのご来場はご遠慮ください。



弊社ホームページからメールマガジンにご登録いただくと、いち早くセミナーの予定をお届けします！ぜひご登録ください。

<https://www.crinet.co.jp/mailmagazine/>

