

採用活動の基本と 5つの実務ポイント

人手不足の時代の中で大切にしなければならない採用のあり方とは？

人材不足の時代の中でも、「選ばれる側」になる！

最新の採用トレンドを踏まえて、人が集まり、定着する「本質的なあり方」を豊富な事例を交えて実践可能な5つのポイントで学び、習得するセミナーです。

| POINT1 | POINT2 | POINT3 | POINT4 | POINT5 |
|------------|---------------|----------------|------------------|-----------------|
| どんな人が欲しいか？ | どうしたら出会えるか？ | どうしたら振り向くか？ | どうしたら入社するか？ | どうしたらずっといてくれるか？ |
| 採用計画の立て方 | 多角的なプロモーション戦略 | 応募者の心をつかむ面接実践術 | 内定者の不安を解消するフォロー術 | 定着率を高める教育・人事制度 |

講師

2000社以上の企業を支援する
 採用のプロフェッショナル！

1992年より12年間リクルートにて求人情報誌「ガテン」の営業に従事し、中途・新卒採用、教育分野で2,000社超の企業を支援。関連会社の人事業務も経験。その後、広告会社にて人事責任者として組織運営に携わる。2010年社会保険労務士資格取得。2012年に社会保険労務士事務所を設立。上場企業の非常勤監査役、東京都中小企業振興公社専門相談員を歴任。人材採用から定着、組織開発まで、豊富な実務経験と専門知識に基づき、企業の持続的な成長を支援しています。



小山貴子氏
 株式会社フォーアンド
 代表取締役

主な内容

はじめに ー人事のマーケットを知るー

- ・「選ぶ」から、「選ばれる」採用へ
- ・人口減少・中途/新卒市場の現状
- ・最新の採用業界動向と企業が直面する課題

1. 採用計画の立案

- ーどんな人が欲しいかを考えるー
- ・企業ステージに合わせた求める人材像の具体化
- ・「持ち味」を意識した人物評価と社内での見える化

2. 採用プロモーションの方法

- ーどうしたら出会うことができるかを考えるー
- ・人材紹介から自社SNSまで多様なプロモーション戦略
- ・「クチコミ」を生むバイラルマーケティングの作り方

3. 応募者対応、採用面接の実践

- ーどうしたら振り向いてくれるかを考えるー
- ・転職者の心に響く情報提供のタイミングと内容
- ・新卒・中途・第二新卒別の効果的なヒアリング術と注意点
- ・採用に関わる「人の布陣」の重要性

4. 応募者・内定者フォローの実践

- ーどうしたら入社してくれるかを考えるー
- ・採用シーンでの3C分析(Customer, Competitor, Company)
- ・自社の魅力と課題を理解し、入社動機を高めるアプローチ

5. 人材教育と定着率の高め方

- ーどうしたらずっといてくれるかを考えるー
- ・「報酬の全体バランス」と「新たな働き方・人事制度」
- ・効果的な教育訓練の仕組み作りと社員の義務・権利
- ・採用失敗が招く隠れた費用(給与・保険料・人件費)の解説

2026年6月16日(火)

9:30~16:30

会場

稲毛セミナールーム
 または Zoom(ウェビナー)

受講料

会員:24,200円 消費税込(資料代含)
 一般:35,200円 消費税込(資料代含)
 ※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます

定員

稲毛会場:30名 Zoom:50名
 ※申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただきます

お申込みはこちら ▶▶▶

会場参加



Zoom参加



会場参加ご希望の方

01 

弊社ホームページからお申込みください。
会場参加お申込み・ちばぎん総合研究所



ご連絡担当者宛に確認メール（自動返信）が届きます。

02 

受講票、請求書をご連絡担当者宛に郵送いたします。

Zoomによる参加ご希望の方

01 

弊社ホームページからお申込みください。
Zoom参加お申込み・ちばぎん総合研究所



ご連絡担当者宛に確認メール（自動返信）が届きます。請求書をご連絡担当者宛に郵送いたします。

02 

お申込み確認後1週間以内に、事前登録の案内メールを受講者宛に送ります。
メールにある事前登録用URLからZoomへの事前登録をお済ませください。

03 

登録後、参加案内メールが届きます（自動返信）

※WEB会議システム「Zoom」を利用します。インターネットが使用できる環境が必要です。
※資料発送後のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。
※著作権保護のため、画面共有や投影してのご利用など、お申込受講者以外の視聴はご遠慮ください。

受講料のお支払方法

自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月5日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を引き落としいたします。

請求書を連絡担当者宛にご郵送します。
※領収書が必要な方は別途ご連絡ください。

自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をご郵送いたしますので、開催日前日までに指定口座へお振込みください（振込手数料はご負担願います）。

※領収書は発行いたしません。「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

注意事項

- ✓ **講演の録音、録画はご遠慮願います。**
- ✓ 開催当日のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。
- ✓ Zoom参加の場合は資料発送後のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。

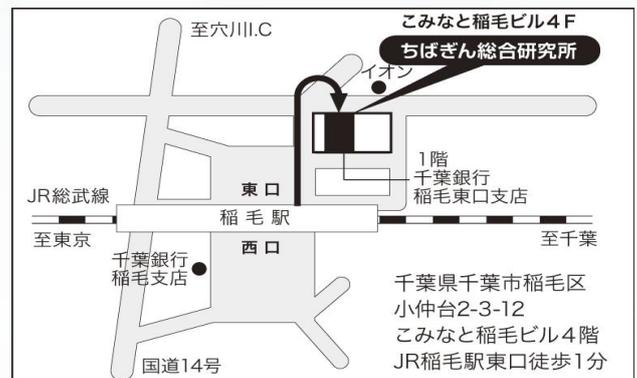
お問い合わせ先

株式会社ちばぎん総合研究所
経営コンサル第二部

TEL: 043-351-7430

ホームページ : <https://www.crinet.co.jp/>

稲毛セミナールーム案内図



駐車場はございません。お車でのご来場はご遠慮ください。