

お客さまの“欲しい”の声が止まらない！ 「顧客心理のつかみ方」

メンタリスト日本チャンピオンが教える
驚異の売上アップ法

「相手の懐に入るのが上手な人」「話し上手に見えないのにセールス力がある人」
「見かけによらず人脈がある人」
こんな人たちは共通して「顧客の心の掴み方」を知っています。
素晴らしい商品やサービスを今以上にお客さまに届け、
ビジネスを飛躍させる具体的な手法を、本セミナーで基礎から体系的に学べます。

ねらい1

“再現性のある営業プロセス”を
確立
安定した成果創出を目指す。

ねらい2

商品説明中心の営業から脱却
顧客のニーズや状況に寄り添う
新しい営業スタイルを習得する。

ねらい3

成果に繋がる営業の型を習得
実践への自信を高める。

講師

経験と心理学に基づいた
「顧客心理のつかみ方」を徹底解説！

メンタリスト日本一決定戦で
優勝したプロのメンタリスト。
元第一生命保険営業管理職。メンタ
リストの技術を活かし、配属店舗を
社内トップクラスへ導いた。
元来あがり症で自己肯定感が低
かったが、営業スキルとメンタリ
ズムで人生を好転させ、現在はかつて
の自分のように悩む人々を救う
ビジネス心理コンサルタントとして
活動中。年間100カ所以上で講演・
企業研修を行い、延べ1万人以上を
指導する「心理誘導のプロ」。



大久保 雅士 氏
メンタリスト

ビジネス心理コンサルタント
著書『メンタリズム日本一が教える
「8秒」で人の心をつかむ技術』
(ダイヤモンド社)

主な内容

1. 営業職が知る
顧客の心理的リアクタンスとは
 - ・なぜお客さまは「すすめられると嫌がる」のか？
 - ・お客さまが「拒否」するのは商品ではない
 - ・「買いたい」けど「売られたくない」お客さま心理
2. 顧客から信頼を手にする「営業の心得」
 - ・信頼は商品説明からは生まれません！
 - ・「買いたい」より「あなたから買いたい」へ
 - ・売る前に信頼を売る
3. 興味関心を手に入れる質問トリガー
 - ・質問は提案の入り口！
 - ・「売るため」ではなく「知るため」の質問を
 - ・聞き方を変えるだけで結果が変わる
4. 令和に求められる切り返しトーク
 - ・お客さまの「NO」を「YES」に変える一言
 - ・断られたらお客さまの〇〇に乗っかる
 - ・押さずに切り直す
5. クロージングは最大のサービス
～有効な決め台詞とは～
 - ・最後の一押しが信頼を決める
 - ・「どうしますか？」では決められない
 - ・決断しやすくなる“決め台詞”の作り方
6. 顧客の決断後のアフターフォロー
 - ・「売って終わり」の営業はもう終わり！
 - ・アフターフォローは〇〇の提示
 - ・顧客満足から顧客信頼へ

2026年7月14日(火)
10:00～16:30

会場 稲毛セミナールーム (案内図裏面)

受講料 会員：24,200円 消費税込 (資料代含)
一般：35,200円 消費税込 (資料代含)
※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます

定員 30名

※申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただきます



お申込方法のご案内

01 

弊社ホームページからお申込みください。
▶ セミナーお申込み・ちばぎん総合研究所



02 

お申込後、確認メールを配信（自動配信）いたしますので「@crinet.co.jp」からのメールが受信できるように設定をお願いいたします。

※確認メールが届かない場合、お申込みが当社に届いていない場合が想定されますので、お手数ですが当社へ別途ご確認ください。

03 

受講票、請求書をご連絡担当者宛にご郵送いたします。

※お申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただきます場合がございます。ご了承ください。

受講料のお支払方法

自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月5日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を引き落としいたします。

請求書を連絡担当者宛にご郵送します。
※領収書が必要な方は別途ご連絡ください。

自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をご郵送いたしますので、開催日前日までに指定口座へお振込みください（振込手数料はご負担願います）。

※領収書は発行いたしません。「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

注意事項

- ✓ **講演の録音、録画はご遠慮願います。**
- ✓ 開催当日のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。

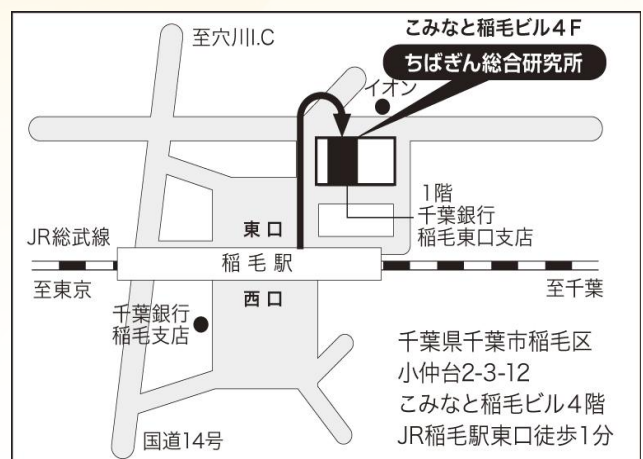
お問い合わせ先

株式会社ちばぎん総合研究所
経営コンサル第二部

TEL: 043-351-7430

ホームページ:<https://www.crinet.co.jp/>

稲毛セミナールーム案内図



駐車場はございません。お車でのご来場はご遠慮ください。



弊社ホームページからメールマガジンにご登録いただくと、いち早くセミナーの予定をお届けします！ぜひご登録ください。

<https://www.crinet.co.jp/mailmagazine/>

