

部下・後輩が自ら考え動き出す！ 実践型コーチング研修

こんなお悩みは
ありませんか？

- ✓ 部下との面談が一方通行になりがち
- ✓ 部下が指示待ちで主体性が育たない
- ✓ 教えているのに成長につながらない
- ✓ 部下のやる気を引き出せない

コーチングで部下・後輩の成長を促す

コーチングに必要な3つの基本スキル

傾聴

信頼関係を
築く



質問

考えを
引き出す



承認

行動を
後押しする



部下が自ら考え行動するための関わり方を実践演習で習得します

講師

10年赤字ブランドを黒字化した元営業本部長が伝える
実践型コーチング



石田 祐一郎 氏

株式会社GO FRONTIER
代表取締役

元アパレル企業取締役営業本部長。
10年赤字だったブランドを立て直し
黒字化を実現。
その後、コーチングを学び、2016年
に(株)GO FRONTIERを設立。人材育
成マネジメントとコーチングを融合し
た研修を展開し、
年間150回以上登壇。

著書

「今どきの若手の育て方」
(アルファポリス出版)



主な内容

一方的に教える指導から、
相手の成長を引き出す関わり方へ

実践演習を通じて、部下が自ら考え行動する
ための関わり方を習得します

コーチングの基本

- ティーチングとコーチングの違いを理解する
- コーチングにおける自分のあり方とは
- 組織にとってのコーチングの必要性
- 育成のゴールと自分の軸

相手の力を引き出すコミュニケーションスキル

- 傾聴と質問の技術
- 質問することの効果を理解する
- 4つの質問法
- 実践練習で傾聴スキルを磨く

成長を促すコーチング実践

- GROWモデルの活用
- 必要なのは観察力
- 見える化することで客観的な視点をもつ
- ほめるを活用し、承認スキルを向上させる

ケーススタディと実践演習

※プログラム内容は、一部変更となる場合がございます。

2026年11月25日(水)

10:00~16:00

会場 稲毛セミナールーム

受講料 会員:24,200円 消費税込(資料代含)

一般:35,200円 消費税込(資料代含)

※1社2名以上ご参加の場合、合計金額の10%を割引きます

定員 30名

※申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただきます

お申込みはホームページへ



セミナーお申込み・ちばぎん総合研究所



お申込方法のご案内

01 

弊社ホームページからお申込みください。

▶ セミナーお申込み・ちばぎん総合研究所



02 

お申込後、確認メールを配信（自動配信）いたしますので「@crinet.co.jp」からのメールが受信できるように設定をお願いいたします。

※確認メールが届かない場合、お申込みが当社に届いていない場合が想定されますので、お手数ですが当社へ別途ご確認ください。

03 

受講票、請求書をご連絡担当者宛にご郵送いたします。

※お申込者が10名未満の場合は、中止とさせていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料のお支払方法

自動引落契約のある会員の方

セミナー開催月の翌月5日に、ご契約口座（会費支払口座）より所定金額を引き落としいたします。

請求書を連絡担当者宛にご郵送します。

※領収書が必要な方は別途ご連絡ください。

自動引落契約のない会員及び一般の方

請求書をご郵送いたしますので、開催日前日までに指定口座へお振込みください（振込手数料はご負担願います）。

※領収書は発行いたしません。「振込金受取書」を領収書としてご使用ください。

注意事項

- ✓ 講演の録音、録画はご遠慮願います。
- ✓ 開催当日のキャンセルは受講料を頂戴いたします。ご了承ください。

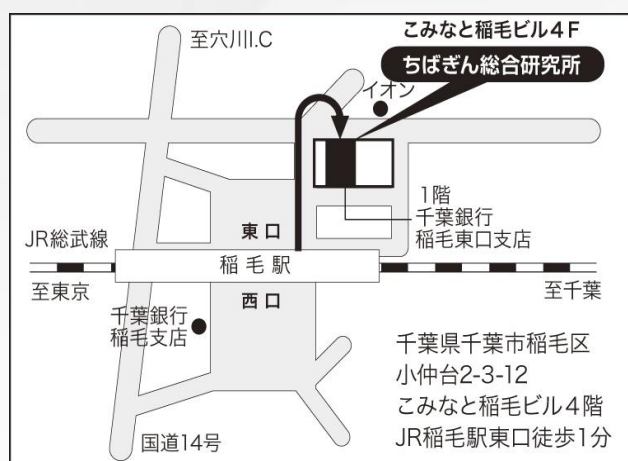
お問い合わせ先

株式会社ちばぎん総合研究所
人材育成コンサルティング部

TEL: 043-351-7430

ホームページ: <https://www.crinet.co.jp/>

稲毛セミナールーム案内図



駐車場はございません。お車でのご来場はご遠慮ください。



弊社ホームページからメールマガジンにご登録いただくと、いち早くセミナーの予定をお届けします！ぜひご登録ください。

<https://www.crinet.co.jp/mailmagazine/>

